



## ■ Präsentationstechniken und Rhetorik

### Überzeugen Sie durch Ihre Persönlichkeit

Vielen von uns fällt es leicht, guten Bekannten oder Freunden neue Ideen, Gedanken oder Projekte überzeugend zu vermitteln. Wenn wir dasselbe aber vor einem größeren Kreis von Zuhörern oder auch der Öffentlichkeit vortragen sollen, werden wir unsicher und befangen. Woran liegt das?

Ob ein Vortrag kompetent wirkt oder nicht, wird zu 60 – 70 % von der Wirkung der Persönlichkeit entschieden. Der Inhalt rückt dabei in den Hintergrund.

In diesem Seminar setzen Sie sich mit ihren persönlichen Stärken auseinander. Sie steigern ihre Authentizität und erlangen dadurch mehr Sicherheit in der freien Rede sowie der professionellen Präsentation.

**Folgende Themen werden bearbeitet:**

#### **Was sind Konflikte und wie gehen wir damit um?**

- Wirkung der eigenen Person
- Wahrnehmung
- Kommunikation und Körpersprache
- Vorbereitung, Aufbau und Durchführung einer Präsentation
- Argumentationsaufbau
- Rhetorische Mittel
- Publikumsorientierte Kommunikation - Riemann-Thomann-Modell
- Sinnvolle Visualisierungshilfen
- Tipps
- Praxisbezogene Übungen
- Videoanalyse

#### **Methoden:**

- Fachlicher Input
- Paar- bzw. Gruppenübungen
- Fallbeispiele
- Videotraining